



# PASSOS PARA SER UM SUPER CONSULTOR

Autor: Nuno Caetano

www.blogimobiliario.com

## 1.

### DEFINA OS SEUS OBJECTIVOS

Faça uma lista com os seus objectivos profissionais e pessoais.

## 2.

### ESCOLHA UM BOM BROKER

Sozinho caminha mais rápido, mas em equipa vai voar. Escolha um broker que a acompanhe e ajude a chegar ao topo.

## 3.

### PROMOVA-SE DIARIAMENTE

Promova-se, Promova-se, Promova-se. Todos os dias e em todos os lugares.

## 4.

### FORMAÇÃO CONTÍNUA

O mercado está em constante mudança. Tenha formação com os melhores para se manter actualizado.

## 5.

### SEJA RESILIENTE

Dificuldades e obstáculos vão existir sempre. Não desista nunca.

## 6.

### PROSPEÇÃO DIÁRIA

Contatos, Contatos, Contatos. Faça crescer a sua base de clientes todos os dias.

## 7.

### CONTROLE OS RESULTADOS

Controle os seus Resultados e faça ajustamentos sempre que necessário.



Autor: Nuno Caetano

www.blogimobiliario.com



(C) Copyright  
Esta Infografia e/ou infográfico é um original do Blogimobiliário e foi desenvolvido com o objectivo de divulgar e promover as melhores práticas de mercado em todo mundo, com vista a atingir a excelência no imobiliário. Esta imagem pode (e deve) ser enviada e partilhada com todos, mas não pode ser copiada, transformada ou adulterada. BLOGIMOBILIARIO é uma marca registada da GREAT-GLOBAL Mediação imob. Unip. Lda AMI 8931

