



PASSOS PARA SER UM SUPER CONSULTOR

Autor: Nuno Caetano

www.blogimobiliario.com

1.

DEFINA OS SEUS OBJECTIVOS

Faça uma lista com os seus objectivos profissionais e pessoais.

2.

ESCOLHA UM BOM BROKER

Sozinho caminha mais rápido, mas em equipa vai voar. Escolha um broker que a acompanhe e ajude a chegar ao topo.

3.

PROMOVA-SE DIARIAMENTE

Promova-se, Promova-se, Promova-se. Todos os dias e em todos os lugares.

4.

FORMAÇÃO CONTÍNUA

O mercado está em constante mudança. Tenha formação com os melhores para se manter actualizado.

5.

SEJA RESILIENTE

Dificuldades e obstáculos vão existir sempre. Não desista nunca.

6.

PROSPEÇÃO DIÁRIA

Contatos, Contatos, Contatos. Faça crescer a sua base de clientes todos os dias.

7.

CONTROLE OS RESULTADOS

Controle os seus Resultados e faça ajustamentos sempre que necessário.



Autor: Nuno Caetano

www.blogimobiliario.com



(C) Copyright
Esta Infografia e/ou infográfico é um original do Blogimobiliário e foi desenvolvido com o objectivo de divulgar e promover as melhores práticas de mercado em todo mundo, com vista a atingir a excelência no imobiliário. Esta imagem pode (e deve) ser enviada e partilhada com todos, mas não pode ser copiada, transformada ou adulterada. BLOGIMOBILIARIO é uma marca registada da GREAT-GLOBAL Mediação imob. Unip. Lda AMI 8931

